

MERCHANTS MANUAL

财富指南

智 慧 家 懒 生 活



关注官方公众号



雅丽家官网

安徽雅丽家智能家居有限公司

ANHUI YALIJIA SMART HOME CO., LTD

生产基地：中国·合肥岗集雅丽家智能家居产业园

中国·合肥空港雅丽家智慧家居产业园

服务热线：400-667-9188

网 址：www.hfyalig.com



MERCHANTS
OPERATING MANUAL

CHAIRMAN MESSAGE

董事长寄语

各位合作伙伴：

非常感谢您给予宝贵的时间关心雅丽家，关注雅丽家企业的发展！

雅丽家二十余载峰嵘之路，离不开初创者的筚路蓝缕，离不开出色的员工队伍的共同努力，更离不开业界一流的经销商团队的全力打拼。我们时刻谨记，雅丽家之兴，始于不断进取；雅丽家之强，在于与时俱进；雅丽家之盛，源于开拓创新。雅丽家的每一次发展，每一次升级，都与社会进步、国家发展、行业趋势紧密结合，不断壮大实力，不断发展突破，成就了一条集团兴盛与造福社会的双赢之路。

非常希望能与全国各地有经验、有实力，有梦想、有事业心的家居建材行业的同仁开展交流合作，在合作中充分发挥各自优势，共同谱写雅丽家最壮丽最华美的诗篇，将雅丽家集团打造成为备受行业瞩目且极具前瞻性、发展力、影响力的标杆企业，不断创造新的历史与辉煌！

雅丽家集团董事长、总裁

杨邦勤



万亿广阔市场空间 成就财富梦想机遇!

中国家装行业市场已然超过4万亿规模。80后、90后在消费人群的迭代下，将会成为家装市场的中坚力量。全屋定制因能提供一站式整体家居的产品和服务，同时又可满足个性化的家装需求，在当下与未来将继续坐享万亿流量红利。

有利于消费者

满足消费者不同的家装需求，
统一风格，全屋定制服务可省时省心省力省钱
空间利用，通过设计增强收纳功能

有利于经销商

“0库存”无货物积压风险，获得足够的现金流
客单价高，毛利润率高，市场潜力大、
利润空间大、提升客单值，扩大营收规模
最大化融合客户群体资源，不浪费客户资源

SUCCESSFUL MEROHAN

品牌力

ENTERPRISE STRENGTH

企业实力

300,000.00^{m²}



中国·合肥岗集智能家居产业园



中国·合肥空港智慧家居产业园

安徽雅丽家智能家居有限公司，是一家集办公家具、会议桌椅、档案柜、文件柜、客房家具、橱柜、衣柜、全屋定制、木门墙板、智能家居、厨房电器、水槽、软装等大家居产业模块的设计、研发、生产、销售、配套服务五位一体的综合型家居企业。雅丽家销售网点遍布20多个省600多个城市，共有800多家雅丽家形象专卖店服务全国。

公司销售总部及生产基地设立在安徽合肥，现已启动打造华东地区最大的高端家居生产研发基地规划。建造一座设计、生产、物流一体化现代智能化家居工业园。该工业园使用面积达30万平方米，其中预建主要设施有：国际领先的智能科技和新低碳环保材料研发实验室，德国先进的生产设备标准厂房，国内外著名设计团队交流中心，以及智能化管理的专业物流园。

STRATEGIC PLANNING

战略规划



2810战略(五年规划)

销售额超越10个亿

- ▶ 两大智能工厂
- ▶ 八大营销战区

BRAND AMBASSADOR

品牌代言人

品牌代言人：王力可



2017年，雅丽家在北京成功签约影视明星王力可作为雅丽家品牌形象代言人，并开启线上线下全渠道品牌推广模式，为雅丽家在品牌推广、活动营销、互动借势各个板块注入更大的关注度与活力，雅丽家全面进入快速发展的新时代。

雅丽家近20年品牌历程，对所有终端网点进行统一管理和视觉规范，采用专属品牌吉祥物IP形象大使，品牌新代言，具有前瞻性，焕发新活力。重磅媒体和热度媒介高效传播品牌知名度。并在高铁、机场、户外、展会、互联网多维度推广，广泛传播品牌内涵，绽放品牌价值，同时，为了更好地彰显及传播品牌实力，雅丽家连续多年参加大型国际家居建材展会，以新品牌、新模式、新产品发布等方式，更进一步体现雅丽家创新、智能、环保的品牌价值。

BRAND HISTORY

品牌历程



2005年

雅丽家踏马出征，
安徽省渠道全面启动；



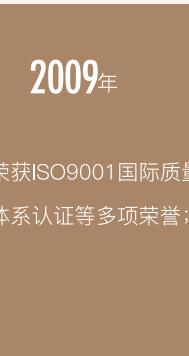
2012年

公司全系列引进德国、意大利等国全自动化进口生产设备，使雅丽家生产线跻身国际标准行列；



2001年

品牌诞生并设立了合肥第一家专业的整体橱柜展示中心；



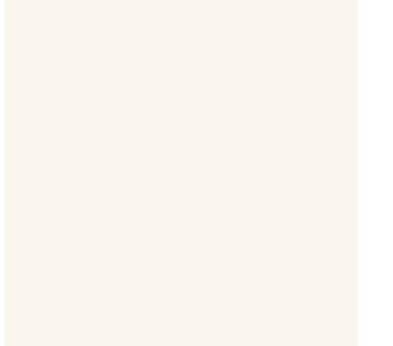
2009年

先后荣获ISO9001国际质量管理体系认证等多项荣誉；



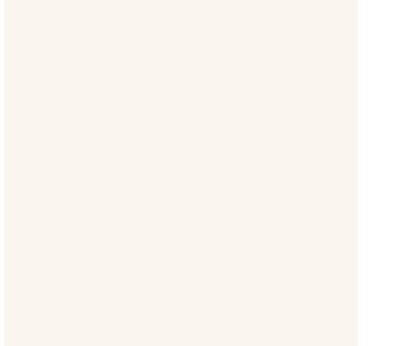
2015年

全面布局高档木门、护墙板
儿童房、智能家居、软装
厨电等大家居产业；



2017年

工业产业园二期工程开工建设并竣工，雅丽家在北京成功签约影视明星王力可为雅丽家品牌形象代言人。



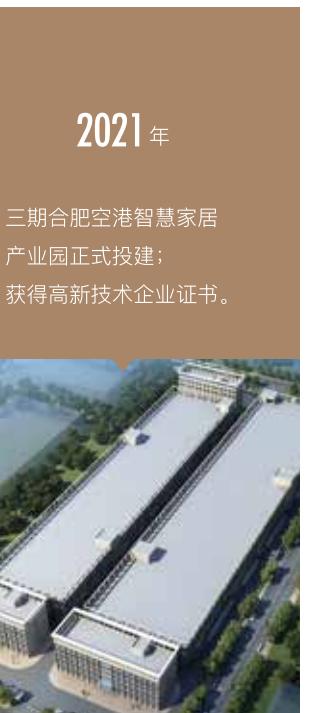
2018年

雅丽家启动品牌战略升级，
品牌发展再上一个新的台阶。



2020年

雅丽家研发中心大楼正式投入使用。



2021年

三期合肥空港智慧家居产业园正式投建；
获得高新技术企业证书。

QUALIFICATION HONOR

资质荣誉

荣誉见证 品质辉煌

雅丽家凭借优质的产品和完善的服务，20多年来赢得了全国市场及行业的高度认可，雅丽家不忘初心，始终以创新设计、家居流行趋势为主导，以智能化为引领，坚持创新、绿色发展，力争为消费者带来更多、更高品质的家居产品和服务。



3A级认证企业

AAA诚信经营示范单位、AAA质量服务诚信单位、AAA重服务守信用企业、AAA重合同守信用企业、AA重质量守信用企业、AAA资信等级证书
诚信企业家、诚信经理人、双网公示AAA信用等级证书



高新技术企业



放心消费示范单位



智能家居副会长单位



中国环境标志产品认证证书



ISO环境管理体系认证



OHSAS职业健康体系认证



IS9001质量体系认证



安全生产标准化三级企业



企业家协会副会长单位



优秀会员单位



质量管理体系认证证书

品质见证 环保定制

雅丽家确保产品从选材、设计、生产、权威检测、安装到终端服务环环相扣，汇成完整的绿色供应链，多重品质保障。



环境标志十环认证



水性科天授权证书



禾香板授权证书



德国胶王授权证书



欧盟CE认证



无醛认定书



权威检测



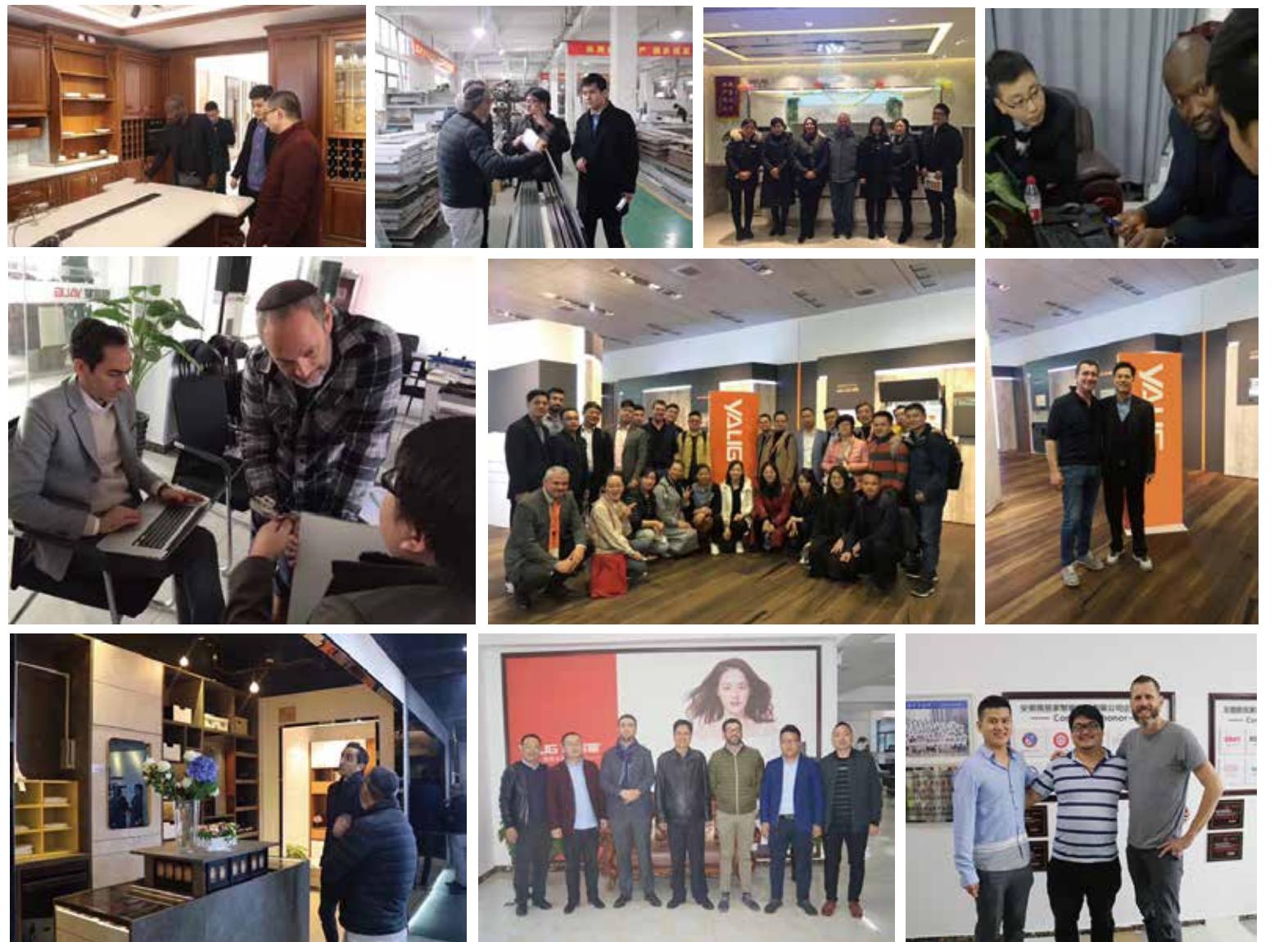
美国EPA认证



日本JIS检测证明

GROUP PHOTO OF FOREIGN BUSINESSMEN

外商合影



出品全球 彰显实力

从2015年开始，国内万科、保利等地产精装房配套业务量大增，国际外贸出口大宗业务量逐年攀升，雅丽家产品已出口美国、东南亚、欧洲等全球十几个国家和地区，成为我国“一带一路”沿线国家基采项目的合作伙伴。



全国各大港口码头集装箱装载
Container loading at major ports in China

生产力

FULL-AUTOMATIC PRODUCTION LINE

全自动生产线



雅丽家品牌的优势还依赖于强大的智能化生产链。进口全套自动化数字生产线，与意大利DREAMER设计团队建立交流平台，采用德国man的生产管理理念。企业以“人性智能、低碳环保”为核心理念，从人性化设计至环保材料的研发、从国际先进的生产设备至世界一流自动化生产管理、从密集全国销售网络至专业配套的跟踪服务无不诠释出作为家居领军品牌的企业风采。

INTELLIGENT DESIGN AND PRODUCTION SYSTEM

智能设计生产系统

全系列引进德国豪迈、意大利比亚斯等进口设备和五大智能系统，
雅丽家大力布局“工业5.0智能时代”！



高标准、精细化、零缺陷

从采购到生产等一系列环节智能化监管，始终坚持“高标准、精细化、零缺陷”的生产理念。



GREEN RESEARCH AND DEVELOPMENT

绿色研发 科学健康

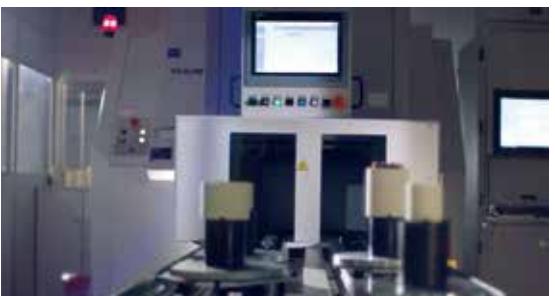
雅丽家材料科学研究院每年对大批量的采购原料、加工成品进行抽检、评估和严格筛选，确保出厂产品环保健康。



材料检测



MDI胶水实验



板材检测



五金材料检测



雅丽家研究院研发团队



五金质量检测

产品力

HOUSE CUSTOM

全屋整装 八大空间定制系统



柜类定制



智能家居



木门墙板



厨电五金



软装家具

ENVIRONMENTAL PROTECTION

环保板材

- ◆采用进口新西兰、澳大利亚纯天然生长松木为原木材料
- ◆添加MDI生态胶(国家保护级专利产品)是美芯板的核心, 100%零甲醛添加, 无异味。
- ◆优于国家绿色环保标准, 可与天然木材相媲美
- ◆获得美国CARB/EPA认证、日本F★★★★认证和国际FSC/COC认证
- ◆板材自然散发出松木香味, 无刺鼻气味



PRODUCT LINE

产品系列

轻奢-阿玛尼系列



轻奢-库斯系列



新中式-予墨系列



极简-安迪系列



简欧-圣马诺系列



古典-伊丽莎系列



MANAGEMENT MODEL

终端店面绩效管理模式



雅丽家营销铁军“一对一”落地帮扶，加持终端赋能营销



雅丽家全面启用终端店面绩效管理模式，驱动终端店面战斗力升级。制定运营计划，在管理过程中做到终端发展战略与绩效运营管理相结合，系统化提升了终端运营效率，为终端运营升级提供强劲动力。

MARKETING CAMPAIGN

主动营销活动爆破



抓单量、增流量、提销量，一次到位。从活动策划到活动落地，主动营销团队手把手教你做活动。全年品牌营销活动无间断，帮你顺利参与到每一个大小活动节点中，轻松接订单收款。

BUSINESS SCHOOL

雅丽家商学院

雅丽家商学院致力于培育终端人才，提升团队综合素质与战斗力。培训覆盖全国各大小城市店面，雅丽家商学院成为赋能经销商突围市场新利器，实现全流程运营管理培训支持，兼顾理论与实践，形式创新且多样，源源不断输送专业人才，真正赋能终端运营。帮助经销商突围市场，实现业绩倍增。



聚力赢销 护航门店成长

PRACTICAL COURSE SYSTEM

实战课程系统



雅丽家商学院以“学以致用，快速实践”的理念，致力于通过系统化、专业化的培训打造业界领先的团队全员培训课程，并不断开发积累，深化更新全套课程体系。

TRAINING SYSTEM

培训体系

线下培训会：培训会面对面快速掌握专业核心技能，提升店面管理、销售、设计、服务能力。
线上商学院：金牌讲师线上专业培训，云课堂系统化学习提升专业技能。





BUILD AN ELITE SALES TEAM

打造精英销售团队

雅丽家非常注重对经销商、设计师、家居顾问的培训，成立了雅丽家商学院，分别从销售管理的概念和现状、如何构建和管理销售团队、销售团队的绩效评估和例会制度、如何快速提升销售人员的专业素质和技能、销售人员的有效培训途径等方面，打造一支高效率、高绩效的营销团队所必须要做的工作，帮助营销管理人员快速提升销售管理能力和销售技能。

TERMINAL IMAGE

终端形象标准化



第八代品牌专卖店

新一代终端店面形象的空间设计与色彩搭配使消费者耳目一新，实现驻足流连的突破性成就。

雅丽家高端品牌形象，赋能终端店面系统，聚焦品牌质感，引爆品牌势能，全国门店按照标准化建设与运营管理，为经销商提供强大的业绩增长驱动力。



店中店门头



高端形象 精彩绽放

雅丽家携手定制家居知名设计机构，打造高端定制的旗舰形象典范。

NEW VIS IMAGE

全新VIS形象

标准化品牌形象设计，高辨识度视觉识别系统

雅丽家鲜明的视觉形象，在公众面前形成统一的认知，具有强大的品牌凝聚力。统一的形象将品牌精神与品牌特性进行传播，从而达到突出品牌个性，塑造品牌价值的目的。



广告力

PROMOTION MATRIX

实力造就推广矩阵

主流媒体 强势支持



雅丽家启动品牌升级计划，结合布局中国的战略目标，展开全方位的广告投放策略，在多个媒介平台，进行多种形式的公关传播。常年投放各大权威媒体，广告覆盖全国机场、高铁、高速及新媒体平台，线上线下联动，打造雅丽家高端的专业品牌形象。



服务力

SERVICE AND COMMITMENT

服务保障和承诺

百万家庭
共同见证

全国150服务“一”站式服务到底

“五”心感动 (专心、细心、耐心、贴心)“零”投诉

雅丽家自创立以来，以“顾客满意”为己任，秉承“专注家更爱家”的品牌理念，为每个消费者定制专属的家居产品，让每一件出品都独具匠心，贴合人性，为每一个家庭创造更舒适、健康、多元化的高品质生活方式。

雅丽家历经20多年品质淬炼，中国几百万家庭选择信任！

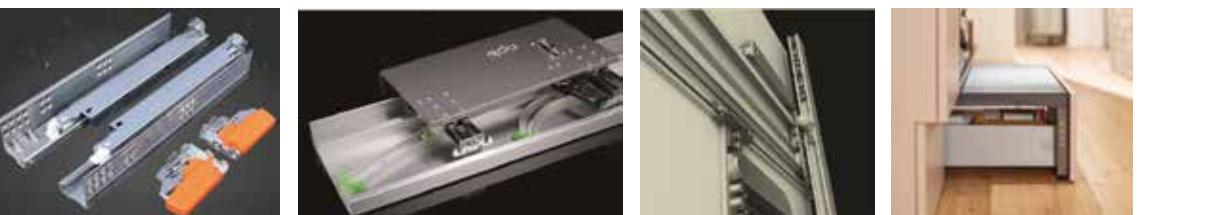


PREMIUM SUPPLY

全球优质供应品牌



进口设备



进口五金



进口材料

强强联合 品质保证

雅丽家把超环保板材和国内外顶级材料纳入供应体系，进行生产线整体布局和工艺环保再提升！



SUCCESSFUL MERCHANTS

成功大商

选择雅丽家=选择财富

选择雅丽家=选择成功

谁将成为下一个**成功者**?



滁州 李杰
安徽滁州经销商，店面300平方

李总2014年加盟雅丽家家居，商场如战场，每一次成长都是长久积洗的爆发，每一刻都战战兢兢保持警醒。不断总结，不断前行。没有百折不挠的韧性的人，又如何志在天下，成功者的聚焦点，永远是成功。



仪征 王庆兵
江苏仪征经销商，店面380平方

王总是有着全屋定制行业10年运营经验的圈内资深专家，拥有代理过行业头部品牌的经验。2010年毅然选择加盟雅丽家家居加盟以来，凭借敏锐的目光，整合各渠道资源，踏实的努力和持续学习，以破竹之势在当地赢得了良好的口碑。



西安 陈婷
陕西西安经销商，店面400平方

陈总在逆境中求生存，在竞争中求发展，经历了风雨的磨练，才铸就了今天的辉煌，其中的艰辛是不言而喻的。2018年加盟雅丽家家居，加盟以来，能够拥有今天的丰硕成果和拥有如此卓越的领路人而感到骄傲和自豪。



拉萨 王志远
西藏拉萨经销商，店面400平方

王总加盟前一直从事家装行业，在当地积累了一定的客户资源。加盟后，借助品牌齐全的生产线，丰富的中高端产品。轻松订单，扩大单值，在较短的时间内迅猛发展成为当地定制行业内的翘楚。

COST-BENEFIT APPROACH

收益分析

48– 200m²

A-B级城市特许经营收益分析

项目	智享空间	睿享空间	梦享空间
面积	48m ²	150m ²	200m ²
运营模式	商超精品店、装饰嵌入店、异业嵌入店	社区直通店、设计工作室	城市MALL店、建材标准店、直营店
样柜投入	3.6万元	9.8万元	16万元
硬装投入	1.9万元	9万元	14万元
软装投入	0.5万元	3万元	6万元
总计投入	6万元	21.8万元	36万元
年度销售目标	150万元	280万元	450万元
毛利	67万元	126万元	202.5万元
月均销售	13.6万元	25.5万元	40.9万元

JOIN SUPPORT

十大加盟支持



装修支持

按照公司标准进行装修，可获高额装修支持

样品支持

按照公司标准进行装修，可获高额样品优惠

广告支持

经销商进行区域广告投放，可获高额广告补助

品牌支持

全国统一店面形象及VI形象标准，助力标杆品牌

培训支持

开业前、中、后阶段进行全方位全系统培训扶持

物料支持

公司提供统一开业礼包物料支持

促销支持

营销活动提供方案、执行、落地全流程支持

系统支持

专业设计订单系统助您签单、下单、盈利无忧

开业支持

公司从物料、方案、人员、执行各方面支持

盈利支持

公司提供可快速复制的盈利系统模式

JOINING PROCESS

加盟流程

- | | |
|------------------|------------------|
| 01 咨询加盟条件 | 07 指导店面地址 |
| 02 填写申请表 | 08 店面装修设计 |
| 03 资质评估 | 09 总部培训 |
| 04 考察工厂 | 10 免费安装指导 |
| 05 洽谈合作 | 11 策划开业 |
| 06 双方签约 | 12 开业运营 |

BRAND STRENGTH



选择永远比努力重要!

雅丽家的实力与荣誉,

为天下有识之士, 创造更大的平台, 更多的财富机会!

属于您的财富之路,

由您亲自谱写!

...